

Echanges en hausse mais déséquilibre du solde persistant

Le commerce extérieur de la Guadeloupe avec les pays étrangers reste, comme les années précédentes, très limité pour les exportations et très déséquilibré. En 2013, les importations se sont élevées à 1 014 millions d'euros (+18,9 %) et les exportations n'ont atteint que 45 millions d'euros, en hausse de 50,0 % cependant. Ces chiffres concernent uniquement les échanges directs de la Guadeloupe avec les pays étrangers (hors échanges avec la métropole et les autres Dom). Le solde extérieur du territoire est donc largement négatif de 969 millions d'euros. Le taux de couverture atteint 4,3 % et n'a pas dépassé les 5,0 % depuis six ans. Il est néanmoins en forte croissance sur un an (+22,9). Les principaux produits exportés en 2013 concernent dans l'ordre les équipements aéronautiques puis les navires et bateaux, dont l'exportation est traditionnellement importante pour la Guadeloupe. Les exportations de rhum et de boissons se sont également bien tenues en 2013. Les échanges restent orientés principalement vers l'Europe et les Etats-Unis (hors métropole), à la fois pour les exportations et les importations. Les échanges commerciaux avec les pays de la Caraïbe –dont le Cariforum- sont « faibles » et demandent à être développés.

En 2013, les importations se sont élevées à 1 014 millions d'euros. Les exportations ont quant à elles atteint 45 millions d'euros. Les échanges semblent avoir été plus dynamiques au premier semestre de l'année. Importations et exportations enregistrent une hausse sensible en 2013, respectivement de +18,9 et +50,0 %. Le solde est très largement déficitaire et atteint un nouveau record du fait de la forte croissance des importations. De fait, le solde extérieur ne dépend quasi-exclusivement que des importations. Le volume des exportations a été en effet relativement stable ces dernières années (autour de 30 millions d'euros) et quand il connaît une croissance importante (comme en 2013), son impact sur le solde commercial reste très limité.

Le taux de couverture atteint 4,3%, son plus haut niveau ces dernières années, en forte croissance sur un an (+ 22,9 %).

Déséquilibre persistant du solde extérieur

Année	Exportations	Importations	Solde	Taux de couverture
2013	45	1 014	-969	4,3%
2012	30	853	-823	3,5%
2011	34	960	-926	3,5%
2010	26	633	-607	4,1%
2009	26	612	-586	4,2%
2008	26	791	-765	3,3%

Source : douane, traitement MIAI. Unités millions d'euros et %

Un solde extérieur qui ne varie qu'en fonction des importations



Source : douane, traitement MIAI. Unités millions d'euros

Deux contrats dopent l'exportation des équipements aéronautiques

L'année 2013 se démarque fortement des années précédentes du fait de l'importance de contrats occasionnels qui ont bousculé à la fois la hiérarchie des produits exportés et des pays acheteurs. Le premier poste des ventes de la Guadeloupe est pour la première fois, celui des équipements aéronautiques. Deux contrats avec les Etats-Unis et la Suisse sont à l'origine de cela. Viennent ensuite les ventes de navires et bateaux, poste traditionnellement important des ventes de Guadeloupe (7,2 millions d'euros). Le troisième poste d'exportation est celui des équipements médicaux et dentaires, à 6,4 millions d'euros, en hausse de 500,0 %.

LE COMMERCE EXTÉRIEUR DE LA GUADELOUPE EN 2013

Ce chiffre est à « relativiser » compte tenu de la petitesse des exportations desdits équipements en 2012. Cette exportation sur deux pays, les Etats-Unis et l'Australie, semble en outre être le fait de deux contrats non récurrents. Viennent ensuite les exportations d'or (déchets industriels) vers la Belgique, pour refonte, qui diminuent régulièrement. Les produits alimentaires divers, les produits de la construction automobile, les articles de sport, jeux, jouets et le matériel électrique enregistrent tous un volume d'exportations supérieur au million d'euros.

Positions à l'export bouleversées en 2013

Exportations	2013	2012	2011
C30C - Produits de la construction aéronautique et spatiale	10 429	174	112
C30A - Navires et bateaux	7 245	6 516	7 784
C32B - Instruments à usage médical, optique et dentaire	6 439	126	103
E38Z - Déchets industriels	2 864	4 257	4 807
C10H - Produits alimentaires divers	2 314	3 708	3 416
C29A - Produits de la construction automobile	2 210	1 918	1 817
C32C - Articles de sport, jeux, jouets	1 942	1 519	1 091
C27B - Matériel électrique	1 897	746	919
C20B - Parfums, cosmétiques et produits d'entretien	846	1 728	1 896
C26D - Produits électroniques	845	326	151
C28D - Machines diverses d'usage spécifique	734	1 112	102
C11Z - Boissons	713	530	858
C23B - Matériaux de construction et produits minéraux divers	654	1 784	1 513
C25E - Coutellerie, outillage, quincaillerie	513	1 700	3 604
C28A - Machines et équipements d'usage général	493	447	431
A01Z - Produits de la culture et de l'élevage	451	485	42
C26B - Ordinateurs et équipements périphériques	389	185	371
C26E - Appareils de mesure, d'essai et de navigation ;	333	62	272
C26C - Téléphones et équipements de communication	272	403	186
C20A - Produits chimiques de base, produits azotés, matières plastiques	185	204	22
C10G - Produits de boulangerie-pâtisserie et pâtes alimentaires	112	35	1
C25B - Produits de la chaudronnerie	91	28	51

Source : douane, traitement MIAI. Unités milliers d'euros

Enfin, les exportations de rhum et de boissons se sont bien tenues et augmentent de 34,0 % à 713 000 euros, après une année 2012 qui n'avait pas constitué un bon millésime pour ces produits. La coutellerie, l'outillage, et la quincaillerie ont déçu à l'export en 2013, et sont en baisse de 69,8 %. De même, les « matériaux de construction et produits minéraux divers » sont en repli de 63,3 %. Les parfums, cosmétiques et produits d'entretien diminuent de 51,0 %.

Les produits pétroliers au premier rang des achats

Les Etats-Unis restent le partenaire majeur de la Guadeloupe en termes d'importation en 2013. Les produits pétroliers viennent au premier rang des achats: ils représentent 423 millions d'euros, soit 42,0 % des importations en valeur. Les principaux fournisseurs sont les Etats-Unis et les Iles Vierges des USA (235 millions d'euros), loin devant Trinité-et-Tobago (58 millions d'euros). Viennent ensuite bien loin derrière les machines et équipement (91 millions d'euros), en très forte hausse, provenant principalement d'Allemagne (64 millions d'euros) et de Chine (7 millions d'euros). Le troisième poste d'importation est celui des véhicules automobiles, en baisse de 14,0 % (56 millions d'euros en 2013). Côté fournisseurs, le marché est dominé par l'Allemagne (11,7 millions d'euros, 20,0 % du marché) devant la Corée du Sud (Hyundai, Kia), la République tchèque (Skoda) et le Japon (Toyota, Nissan). Viennent ensuite les matériaux de construction, stables à 28 millions d'euros et la houille (27 millions d'euros) en provenance de Colombie. D'une manière générale, les importations ont fortement augmenté en 2013 à la fois du fait des produits pétroliers (+73 millions d'euros) et aussi du fait des machines et équipements (+66 millions d'euros). Hors pétrole, de très nombreux autres produits sont importés pour des montants variables. Parmi les produits dont le volume importé est supérieur à 20 millions d'euros en 2013, on peut encore citer le matériel électrique, les boissons, les appareils ménagers et les produits de la culture et de l'élevage.

LE COMMERCE EXTÉRIEUR DE LA GUADELOUPE EN 2013

Les produits pétroliers en tête des achats

Importations	2013	2012	2011
C19Z - Produits pétroliers raffinés et coke	423 863	350 788	420 481
C28A - Machines et équipements d'usage général	91 391	25 776	36 744
C29A - Produits de la construction automobile	55 872	63 819	58 375
C23B - Matériaux de construction et produits minéraux divers	28 579	28 276	25 480
B05Z - Houille	27 484	32 803	30 286
C27B - Matériel électrique	24 594	7 335	9 992
C11Z - Boissons	24 021	25 856	24 126
C27A - Appareils ménagers	22 456	18 325	19 538
A01Z - Produits de la culture et de l'élevage	20 773	16 623	12 658
C31Z - Meubles	18 909	19 327	21 784
C16Z - Bois, articles en bois	18 131	20 751	17 570
C24A - Produits sidérurgiques	16 207	17 096	13 632
C10A - Viande et produits à base de viande	15 498	14 308	13 058
C25A - Éléments en métal pour la construction	15 011	11 933	5 379
C10B - Préparations et conserves à base de poisson et de pêche	13 040	12 976	14 468
C22B - Produits en plastique	12 838	11 326	10 916
C22A - Produits en caoutchouc	11 147	10 438	11 829
C32C - Articles de sport, jeux et jouets ;	11 035	8 744	8 864
C28D - Machines diverses d'usage spécifique	9 107	5 739	9 392
C15Z - Cuir, bagages et chaussures	8 268	10 283	10 278
C25E - Coutellerie, outillage, quincaillerie et ouvrages en métaux	8 024	7 001	6 558
C20A - Produits chimiques de base azotés, matières plastiques	7 899	7 948	5 417

Source : douane, traitement MIAI. Unités milliers d'euros

Les clients de la Guadeloupe sont en Europe ou en Amérique du nord

La totalité des pays qui achètent pour plus d'un million d'euros à la Guadeloupe en 2013 (hors métropole et Dom) sont des pays développés d'Europe, d'Amérique du Nord et pour l'un d'entre eux d'Océanie (Australie). Les Etats-Unis (achat de 11,3 millions d'euros), ont acquis entre autres des bateaux, des équipements médicaux et des automobiles. La Suisse (achat non récurrent de matériel aéronautique) et l'Allemagne (navires, articles de sport) viennent ensuite. Ces trois pays reçoivent 50,0 % des exportations de la Guadeloupe.

Les autres pays clients « millionnaires » de la Guadeloupe sont la Belgique, l'Espagne, l'Italie, le Canada et le Royaume Uni. Le premier pays client dans la Caraïbe est Haïti, qui a acheté pour 819 000 euros de produits en provenance de Guadeloupe, notamment de l'électronique et des automobiles.

Les Etats-Unis, 1er client étranger de la Guadeloupe en 2013

Exportations	2013	2012	2011
Etats-Unis	11 291	1 675	2 039
Suisse	8 653	46	132
Allemagne	2 580	2 209	3 162
Belgique	1 970	1 849	1 999
Espagne	1 945	2 636	4 969
Italie	1 523	1 376	2 711
Australie	1 493	466	340
Canada	1 168	345	165
Royaume-Uni	1 016	474	1 015
Haïti	819	560	458
Hong Kong	605	649	22
Chine	582	236	33
Iles vierges des USA	525	0	0
Pays-Bas	483	1 721	2 634
Iles vierges britanniques	445	107	39
Trinité et Tobago	412	407	330
Maroc	391	92	18
Japon	389	56	164
Saint Martin (Pays-bas)	251	0	0
Inde	183	381	3
Sainte Lucie	178	75	97
Dominique	167	537	144
Portugal	158	1 379	31
République dominicaine	157	287	112

Source : douane, traitement MIAI. Unités milliers d'euros

L'augmentation des exportations de la Guadeloupe en 2013, qui passent de 30 à 45 millions d'euros, est due à la très forte progression des ventes sur deux pays : les Etats-Unis et la Suisse. Les achats des Etats-Unis, notamment, ont été multipliés par 6,7 en un an : ils concernent des achats d'équipements navals, médicaux, automobiles et aéronautiques non récurrents et non produits en Guadeloupe (Cas des réexportations de bateaux de plaisance en fin de défiscalisation ou des exportations automobiles). Les échanges avec les pays des Caraïbes, principalement Haïti, les îles vierges et Trinité-et-Tobago, restent faibles et composés avant tout de produits pétroliers et de produits électroniques réexportés.

LE COMMERCE EXTÉRIEUR DE LA GUADELOUPE EN 2013

Les Etats-Unis : 1er fournisseur de la Guadeloupe

Importations	2013	2012	2011
Etats-Unis	299 601	243 445	300 522
Allemagne	120 238	35 616	27 629
Iles vierges des USA	74 829	92 854	64 029
Trinité et Tobago	65 801	49 625	76 579
Chine	61 484	68 854	91 475
Italie	53 353	43 223	37 582
Colombie	42 378	49 564	42 945
Pays-Bas	31 641	32 187	28 293
Espagne	25 315	20 264	19 985
Belgique	18 604	25 056	19 779
Corée du Sud	17 029	13 549	13 091
Inde	11 784	6 013	9 007
Japon	10 175	13 509	13 043
Royaume-Uni	9 914	7 418	4 714
Aruba (Pays-Bas)	8 425	2 778	20 951
Turquie	8 203	8 570	8 449
Brésil	7 895	11 561	11 579
République tchèque	7 205	3 341	2 273

Source : douane, traitement MIAI. Unités milliers d'euros

Les échanges avec les pays de la Caraïbes (Cariforum)

Les échanges de la Guadeloupe avec les 15 états voisins du Cariforum sont à la fois faibles et déficitaires pour la Guadeloupe. Les exportations ont atteint 2,9 millions d'euros, (6,7 % des ventes hors France) pour des achats de 149 millions d'euros (14,7 % des achats composés à plus de 95,0 % de produits pétroliers raffinés. Le taux de couverture des échanges est de 2,0 %. Il est à noter que les échanges augmentent fortement (de 1,9 millions d'euros à 2,9 millions d'euros), du fait de réexportations de produits électroniques et d'automobiles vers Haïti et de la vente d'un navire pour 525 000 euros, aux Iles Vierges des USA. Le marché composé des pays du Cariforum reste à ce jour étroit pour les entreprises de Guadeloupe et demande à être développé.

Les produits pétroliers centraux dans la Caraïbe

Importations	2013	2012	2011
Total cariforum	149 055	145 257	161 559
Iles vierges des USA	74 829	92 854	64 029
Trinité et Tobago	65 801	49 625	76 579
Aruba (Pays-Bas)	8 425	2 778	20 951

Source : douane, traitement MIAI. Unités milliers d'euros

Les pays de la Caraïbe achètent peu en Guadeloupe

Exportations	2013	2012	2011
Total cariforum	2 954	1 973	1 180
Haïti	819	560	458
Iles vierges des USA	525	0	0
Iles vierges britanniques	445	107	39
Trinité et Tobago	412	407	330
Saint Martin (Pays-Bas)	251	0	0
Sainte Lucie	178	75	97
Dominique	167	537	144
République dominicaine	157	287	112
Antilles néerlandaises	0	3 393	1 774

Source : douane, traitement MIAI. Unités milliers d'euros

Les pays étrangers pèsent peu dans le commerce de la Guadeloupe

En 2013, la part la plus importante des exportations de la Guadeloupe est destinée aux DFA (Martinique, Guyane) et aux collectivités voisines de Saint-Martin et Saint-Barthélemy ainsi qu'à la France métropolitaine. Les échanges sont majoritairement internes à l'ensemble français. 16,0 % de l'ensemble des exportations seulement visent le reste du monde, Europe comprise. Concernant les importations, le poids des pays étrangers est bien plus élevé, en lien entre autres avec la nature des produits importés (produits pétroliers). Ceux-ci constituent en effet une part importante des importations en valeur (20,0 %) et les fournisseurs sont principalement étrangers. In fine, 37,0 % des importations proviennent directement de l'étranger.

LE COMMERCE EXTÉRIEUR DE LA GUADELOUPE EN 2013

Sources, définitions :

Les montants indiqués ici sont issus de la Douane et désignent les échanges entre la Guadeloupe et les territoires étrangers. Les produits envoyés dans l'hexagone et exportés ensuite ne sont pas pris en compte. Les produits de provenance étrangère importés depuis l'hexagone ne sont pas non plus comptabilisés. Les échanges commerciaux entre les Départements Français d'Amérique (DFA) ne sont pas comptabilisés non plus.

Taux de couverture : c'est le rapport entre la valeur des exportations de produits originaires du territoire et les importations civiles. C'est un indicateur de la dépendance du territoire vis-à-vis de l'extérieur.

Le CARIFORUM, créé en 1992, est un groupement régional d'Etats engagé dans un accord de partenariat économique avec l'UE. 15 Etats en sont membres : Antigua-et-Barbuda, Bahamas, Barbade, Belize, Dominique, République Dominicaine, Grenade, Jamaïque, Sainte Lucie, Saint Vincent et les Grenadines, Saint-Christophe-et-Nieves, Suriname, Trinité-et-Tobago, Guyana et Haïti. Il comprend également des territoires avec statut d'observateur, territoires d'outremers de la France (Guadeloupe, Guyane et Martinique), du Royaume Uni (Anguilla, Îles Vierges Britanniques, Montserrat, Îles Caïmans et Îles Turks et Caïques), des Pays-Bas (Aruba et Antilles Néerlandaises).

Bibliographie :

« Des échanges commerciaux plutôt dynamiques », Année Economique et Sociale 2013, Insee Guadeloupe, juin 2014

« Le commerce extérieur », Rapport annuel 2013, Iedom Guadeloupe, pages 52 à 57, juin 2014

« Le commerce extérieur de la Guadeloupe avec les pays du Cariforum et les Îles Vierges » ; Dieccte Guadeloupe, février 2014

L'essentiel d'un marché « Petites Antilles » - Comprendre, Exporter, Vivre – édition 2010, consultable à la Dieccte Guadeloupe - Bureau de Jarry

Pour en savoir plus, contacter la Mission Interrégionale d'Appui à l'international (MIAI) au 05.90.83.58.55/05.90.83.98.78

Direction des Entreprises, de la Concurrence, de la Consommation, du Travail et de l'Emploi de la GUADELOUPE

Direction :

rue des Archives, Bisdary
97113 GOURBEYRE
Téléphone : 05.90.80.50.50
Télécopie : 05.90.80.50.00

Bureau des Abymes

Dothémare, Immeuble C2E
rue de l'Abreuvoire-Dothemare
97139 Les Abymes
Téléphone : 05.90.21.38.21
Télécopie : 05.90.90.28.95

Bureau de Jarry :

Immeuble Raphael, ZAC Houelbourg Sud, Lot n° 13
Z.I de Jarry
97122 Baie-Mahault
Téléphone : 05.90.83.10.34
Télécopie : 05.90.83.70.75

Bureau de Saint -Martin :

20, rue de Galisbay, 97150 Marigot - Saint -Martin
Téléphone : 05.90.29.02.25
Télécopie : 05.90.29.18.73

Bureau de Basse-Terre

30, chemin des Bougainvilliers-Guillard
97100 Basse-Terre
Téléphone : 05.90.99.35.99
Télécopie : 05.90.81.60.05

Rédaction : Jean-Marie VIGNAUD
MIAI (Mission Interrégionale d'Appui à l'International) de la Dieccte Guadeloupe avec la participation du SESE (Service Etudes Statistique Evaluation)

Courriel : dd-971.statistiques@dieccte.gouv.fr

Adresse Internet : www.guadeloupe.dieccte.gouv.fr

Date de Publication : septembre 2014

